

Sales Manager

Description

Cavagna Group è leader mondiale nella progettazione e produzione di apparecchiature e componenti per il controllo dei gas compressi destinati ai settori dell'energia, dei gas alternativi, medicali, industriali, speciali e criogenici.

Per la società **Repco S.r.l.**, operante nei settori Power, Oil & Gas e Petrolchimico, siamo alla ricerca di una persona da inserire nel ruolo di **Sales Manager** a supporto della crescita e dello sviluppo del business sui mercati nazionali e internazionali.

Il ruolo

La persona che ricoprirà il ruolo riporterà direttamente al **Sales Director** e contribuirà allo sviluppo commerciale di Repco, promuovendo soluzioni e servizi destinati al settore **Oil & Gas e all'impiantistica industriale**, con particolare attenzione ai mercati internazionali.

Responsibilities

- Sviluppare il business presso clienti esistenti e nuovi nei mercati italiani e internazionali.
- Individuare nuove opportunità commerciali, progetti, clienti strategici e partnership.
- Gestire le relazioni con End Users, EPC Contractor, società di ingegneria e altri stakeholder rilevanti del settore.
- Seguire le opportunità commerciali dall'identificazione del progetto fino alla negoziazione e all'assegnazione del contratto.
- Collaborare con i team Engineering e Proposal nella predisposizione delle offerte tecniche e commerciali.
- Partecipare alla definizione delle strategie commerciali, delle politiche di pricing e degli approcci negoziali per le opportunità strategiche.
- Visitare clienti, partecipare a fiere, eventi e incontri commerciali nazionali e internazionali.
- Sviluppare e consolidare la rete di agenti e partner commerciali nei mercati assegnati.
- Monitorare e aggiornare costantemente la pipeline commerciale e le previsioni di vendita.
- Promuovere il posizionamento integrato di Repco e Oiltech come fornitori di soluzioni complete e ad alto valore aggiunto.

Qualifications

Requisiti essenziali

Hiring organization

REPCo Srl

Employment Type

Full-time

Job Location

Milan

Date posted

September 30, 2026

- Esperienza consolidata, minimo 10 anni, in ruoli commerciali internazionali nel settore Oil & Gas, impiantistico o in contesti industriali affini.
- Diploma tecnico o linguistico; costituirà titolo preferenziale una formazione universitaria coerente con il ruolo.
- Ottima conoscenza della lingua inglese.
- Solide capacità relazionali, comunicative e negoziali.
- Conoscenza delle dinamiche progettuali e delle procedure tipiche del settore impiantistico.
- Disponibilità a trasferte nazionali e internazionali fino al 50% del tempo lavorativo.

Requisiti preferenziali

- Esperienza diretta nella gestione di EPC Contractor e società di ingegneria internazionali.
- Conoscenza di una seconda lingua straniera.
- Esperienza nella vendita di soluzioni integrate, sistemi package o progetti complessi nel settore energia.

Job Benefits

Sede di lavoro Milano

Modalità di lavoro Ibrida

Orario Full-time

Trasferte Fino al 50% del tempo

Contratto Tempo indeterminato

CCNL Commercio

Inquadramento Impiegatizio; livello da definire

Trattamento economico Range indicativo da € 60.000 a € 75.000 lordi annui; articolazione tra componente fissa e MBO da validare

Benefit Auto aziendale, welfare e ticket restaurant

Periodo di prova Come previsto dal CCNL applicato

L'offerta finale e il livello di inquadramento saranno determinati sulla base di criteri oggettivi, indipendentemente dal genere, come esperienza, competenze e seniority.

Contacts

Inclusione e pari opportunità

In Cavagna Group crediamo che la diversità di esperienze, competenze e prospettive rappresenti un valore fondamentale per la crescita dell'organizzazione.

Valutiamo le candidature esclusivamente sulla base delle competenze, delle esperienze e del potenziale professionale, garantendo pari opportunità di accesso e sviluppo.

Accogliamo con favore le candidature di persone con disabilità, per eventuali necessità di accomodamenti ragionevoli durante il processo di selezione preghiamo di scrivere all'indirizzo mail hr@cavagnagroup.com e lavoreremo con voi per soddisfare le vostre esigenze di accessibilità